

Immobilienberater/in (m/w/d)

» im Bereich Vermietung/Verkauf von Immobilien «

STANDORT:
DÜREN

ANSTELLUNG:
VOLLZEIT

VERFÜGBAR AB:
Q1/2026

ANSPRECHPARTNER:
CHRISTIAN LOTHMANN

ONLINE BEWERBUNG AUF:
WWW.LOKALWERT.COM/JOBS

Unser Angebot

- Wir zählen auf dich - in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis mit leistungsgerechter Vergütung und ungedeckelter Provisionshöhe
- Wir statten dich hervorragend aus, mit einem Firmenwagen / Poolfahrzeug und modernem Arbeitsequipment: Vom Smartphone bis zum Notebook und vom ergonomischen Stuhl bis zum höhenverstellbaren Schreibtisch
- Wir bieten dir flexible Arbeitsmöglichkeiten
- Wir fördern dich mit Weiterbildungs- und Entwicklungsangeboten
- Wir fordern dich mit abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgaben und stehen dir bei der Einarbeitung zur Seite
- Wir leben eine offene und wertschätzende Atmosphäre mit flachen Hierarchien, in der deine Meinung gefragt ist und dein Beitrag gesehen wird

Deine Aufgaben

- Du vermittelst Immobilien und Grundstücke in allen Assetklassen, vorwiegend in der Region Rheinland
- Du akquirierst selbstständig neue Kunden und berätst Eigentümer von der Bewertung bis zum Verkauf/Vermietung Ihrer Immobilien und Grundstücke
- Du betreust Kauf- und Mietinteressenten, wie auch Eigentümer, vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Du führst Besichtigungen und Vertragsverhandlungen durch und begleitest den gesamten Vermarktungsprozess
- Du übernimmst verantwortungsvolle Aufgaben im Tagesgeschäft und hilfst bei der Einholung, Aufbereitung und Erstellung von Unterlagen für den Vermarktungserfolg
- Du pflegst und aktualisierst Objekt- und Kundendaten
- Du erstellst Preis- und Marktanalysen und arbeitest täglich mit unserer Branchensoftware
- Du betreibst nachhaltige und professionelle Kontaktpflege zu Neu- und Bestandskunden über alle Vertriebskanäle hinweg

Dein Profil

- Du legst einen sicheren Auftritt hin, verfügst über eine ausgereifte Dienstleistungsbereitschaft und kannst dich und unser Unternehmen professionell präsentieren
- Du hast eine außergewöhnlich gute Ausdrucksweise in Wort und Schrift mit sehr guten Deutsch- und guten Englischkenntnissen
- Du arbeitest gerne mit Menschen oder im Team, bringst aber genauso eine selbstständige Arbeitsweise mit
- Du besitzt einen sicheren Umgang mit Microsoft Office und bist affin für digitale Arbeitsweisen
- Du besitzt einen PKW-Führerschein der Klasse B
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium mit Schwerpunkt Immobilienwirtschaft
- Du bringst bereits Erfahrung in der Vermittlung von Immobilien mit und dein umfangreiches Netzwerk als auch deine Akquisition- und Verhandlungsstärke zeichnen dich als Vertriebsprofi aus
- Du freust dich auf die Chancen und Arbeitsweisen in einem noch jungen und wachsenden Unternehmen

Engagierte Berufsanfänger und Quereinsteiger sind bei uns ebenso Willkommen wie berufserfahrene Kandidaten.

Unser Profil

Wir sind ein junges Unternehmen im Segment der Immobilienbranche mit den beiden Tätigkeitsschwerpunkten der Vermittlung und Projektentwicklung von Immobilien. Du liebst es, Dinge eigenständig voranzutreiben, und hast keine Angst vor Herausforderungen? Perfekt! Dann brauchen wir genau dich - jemand, der nicht nur Probleme sieht, sondern Lösungen baut. Klingt nach deinem Ding? Dann los, wir warten auf dich! 🚀

Join the Future. Shape Success.